

ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ

	ХРУСТАЛЬНЫЙ статус 	ЖЕМЧУЖНЫЙ статус 	РУБИНОВЫЙ статус 
Годовой объем продаж			
Персональные ценовые суперпредложения (в год)	1 (одно)	2 (два)	4 (четыре)
Премия от годового оборота участника (при достижении плана)	0,2%	0,5%	0,8%
Бесплатная доставка первого заказа по РФ в следующем расчетном году (при достижении плана)			
Бесплатная доставка по Москве и МО (в пределах 30 км)			
Отгрузка на наших европаллетах (при самовывозе)			
Приоритет в получении новинок, каталогов, буклетов			
Помощь в продвижении конечным клиентам (частичная компенсация расходов): акции, лотереи и т.д.		индивидуально	
Мастер-классы, выездные тренинги			

Условия участия в Программе лояльности:

- Каждому участнику устанавливается индивидуальный план продаж на год, рассчитанный в долларах США;
- При выполнении индивидуального плана продаж участнику начисляется премия (в зависимости от статуса), которую он может получить в виде взаимозачета в течении всего следующего расчетного периода.
- Премия не может быть выплачена участнику, если в течение отчетного года программы лояльности у него были прецеденты просроченной дебиторской задолженности.
- При невыполнении установленного плана продаж, участник не теряет своего Статуса, но оставляет за собой все привилегии, относящиеся к его действующему Статусу;
- Персональные планы направляются каждому участнику индивидуально;
- Свой Статус и индивидуальный план вы можете узнать у своего персонального менеджера: +7-495-777-11-70, +7-495-777-11-71.

ПРИВИЛЕГИИ УЧАСТНИКОВ



Премия – участник, выполнивший поставленный план, получает премию товаром, сумма которого составляет от 0,2% до 0,8% от его годового товарооборота (за предыдущий период). Размер премии зависит от статуса клиента. Премия выдается клиенту только в виде товара на сумму, эквивалентную стоимости продукции по курсу Банка России на момент совершения сделки. Воспользоваться премией участник может в течение всего следующего расчетного периода (с марта 2019 по февраль 2020 г.), как единовременно, так и по частям.

Персональное ценовые суперпредложения – предоставление эксклюзивного предложения участнику товаров по цене ниже его текущей или ниже стоимости у конкурентов на определенный период или объем товара.

Бесплатная доставка первого заказа (в следующем расчетном году) – компания компенсирует участникам стоимость доставки в полном объеме.

Бесплатная доставка по г.Москва и МО (в пределах 30 км) – для всех участников ПЛ, достигших объема единовременной закупки в 2 500\$.

Отгрузка на наших европаллетах – при самовывозе на сумму от 5000\$ отгрузка производится на европаллетах компании «Ардейл».

Мастер-классы, выездные тренинги – организация и проведение обучающих мероприятий для менеджеров компании-партнера. Мероприятия будут направлены на повышение осведомленности продающих структур партнёров о продуктах компании «Ардейл».

Участие и помощь в продвижении – совместное проведение акций для конечных клиентов компании-партнера. По итогам акции компания «Ардейл» частично компенсирует рекламные расходы.

Приоритет в получении новинок, каталогов, буклетов – рассылка каталогов, образцов и буклетов производится участникам бесплатно, но при появлении новинок, участники более высоких Статусов будут получать их первыми.